



Välkommen till oss! Ehn & Land samlar allt under ett tak i Jönköping, från försäljning av maskiner och verktyg till utbildning och support. "Vi brinner för det vi gör!" säger Per Svensson, maskinsäljare.

## ONE STOP SHOP FÖR VERKTYG OCH MASKINER

Ehn & Land fortsätter att bredda utbudet inom verktyg och maskiner för svarvning och fräsning. Senaste tillskottet är agenturen för sydkoreanska SMEC. Samtidigt bygger man ett ännu starkare showroom i Jönköping.

TEXT & BILD GABRIELLA MELLERGÄRDH



Ny agentur till Ehn & Land. Det breda svarvprogrammet hos SMEC breddar kunderbjudandet. Tv Hunter Park, director SMEC Europe, th Anders Berglind, vd Ehn & Land.

– Vi brinner för det vi gör, vi har passionen för tekniken och vi är så måna om att det ska gå bra för våra kunder. Vårt mål är att göra våra kunder ännu mer lönsamma, säger Per Svensson.

Han är maskinsäljare och den som kommer först fram till dörren för att hälsa välkommen. Just idag sitter hela gänget på utbildning tillsammans med den nya leverantören, sydkoreanska SMEC med rötterna i Samsung.

– Längdsvavar har varit vår huvudprofil sedan vi plockade in Hanwha för två år sedan. Men vi har sett en efterfrågan på ännu större maskiner och därför har vi gått in som ny agent för SMEC som har ett mycket brett svarvprogram med både horisontal- och vertikalmaskiner, säger Anders Berglind, vd Ehn & Land.



Industrin behöver kompetensutveckling för att även fortsatt ligga i framkant. Hos Ehn & Land i Jönköping anordnas utbildningar utifrån kundens behov.

### **KUNDENS KOMPLETTA SAMARBETSPARTNER**

SMEC som är stora i Europa, framför allt i Tyskland och Italien, har mer än 1700 maskiner ute på den europeiska marknaden.

– Vi ser att försäljningen har ökat kraftigt, framför allt under förra året, och därför bygger vi nu ett helt nytt tekniskt center i Tyskland för att serva alla våra europeiska kunder, berättar Hunter Park, director SMEC Europe.

– Och nu är det dags för SMEC att nå den svenska marknaden på allvar, säger Anders nöjt.

Att SMEC breddar utbudet hos Ehn & Land är en genomtänkt strategi, för om det är något man har vinnlagt sig om är det att vara kundens kompletta samarbetspartner.

– Du kan komma hit till oss med ett problem eller en ritning i handen, sedan följer vi med dig hela vägen tills du har en körklar maskin ute i produktionen. All kompetens finns här

i huset, säger Thomas Heurlin, applikation/teknik.

### **ALLT SAMLAT UNDER ETT TAK**

Att skapa mervärden för kunden är själva nyckeln. Förra året invigde Ehn & Land sitt kundcenter i Jönköping. Utifrån centret som rymmer såväl showroom som lager bistår man med allt ifrån sälj, applikation och utbildning i produktionsteknik till verktyg, underhållsservice och installation.

Maskiner kundanpassas, automatiseras och trimmas in på plats för att sedan också köras igång ute hos kund. Allt ska funka sömlöst. Det ska vara lätt och smidigt för kunden att komma igång.

– Vi tycker om att hjälpa till, vi brinner ju för det här. Och det som gör Ehn & Land unika är att vi inte bara är ett gäng specialister, vi har en oerhörd bredd och djup i kompetensen bland alla medarbetare, säger Per Svensson.

### ETT BESÖK SOM GER MERVÄRDEN

Och man vill gärna ta emot kunder på plats i Jönköping, där man både kan se maskiner på plats och få möjlighet att klämma och känna på verktyg och utrustning.

– Det säger så mycket mer än en folder att få se det live. Här får du ett helhetsgrepp om utbudet, säger Peter Blom, verktygs- och maskinsäljare.

Han visar några storsäljande exempel, som olika modeller av kylrör i rostfritt som tål upp till 100 bars tryck. Ecorolls mekaniska och hydrostatiska verktyg för rull- och tryckpolering hör också till favoriterna.

– De kan polera även en härdad detalj vilket vi är ganska ensamma om på marknaden, säger Peter.



"Det är viktigt att få klämma och känna på produkterna, och det kan man göra här hos oss i Jönköping" säger Peter Blom, verktygs- och maskinsäljare.



All service utgår från Ehn & Land i Jönköping där Robert Bååth koordinerar allt som gäller eftermarknad.